

1.0

**EK İŞ PORTALI**

Ekonomik Özgürlüğe Giden Yol!

# İnternette Ek Gelir Rehberi 1.0

EK İŞ PORTALI

# İnternette Ek Gelir Rehberi 1.0

[www.ekisportali.com](http://www.ekisportali.com)

Ekonomik Özgürlüğe Giden Yol!

[info@ekisportali.com](mailto:info@ekisportali.com)

# İÇİNDEKİLER

<b>YASAL UYARILAR.....</b>	<b>ii</b>
<b>ÖNSÖZ.....</b>	<b>1</b>
<b><u>I. AFFILIATE MARKETING – SATIŞ ORTAKLIĞI.....</u></b>	<b><u>3</u></b>
<b><u>II. E-TİCARET.....</u></b>	<b><u>10</u></b>
<b><u>III. DİĞER YÖNTEMLER.....</u></b>	<b><u>15</u></b>
<b><u>IV. EDİTÖRDEN.....</u></b>	<b><u>18</u></b>
<b>SONUÇ.....</b>	<b>21</b>

# YASAL UYARILAR

Bu kitapta detaylandırılan internetten para kazanma yöntemleri ve bu yöntemlerle ilgili ürünler, özenli bir araştırma sürecinden sonra yayınlanmıştır. Ancak unutulmamalıdır ki bu kitapta yazılı olarak anlatılanlar ilgi duyulan konulara ilişkin sadece yol gösterici nitelikte genel bilgi vermek maksadıyla okuyucularımızın takdirine sunulmuştur. Bu metodların başarıya ulaşma şansının, diğer tüm işlerde olduğu gibi, sarfedilen çaba ve alışlagelen ticaret prensiplerine bağlı olduğu açıktır. Bu bağlamda, Ek İş Portalı, bu e-kitap içerisinde detaylı bir biçimde anlatılmış olan internetten para kazanma yöntemleri hakkında açık veya zımni hiç bir garanti ve teminat vermemektedir.

Yine Ek İş Portalı herhangi bir yanlışlık veya eksiklikten veya bu bilgilerin kullanımından doğan sonuçlardan sorumlu tutulamaz, bu sitedeki bilgilere dayanılarak alınan kararlarla ve yapılan işlemlerle ilgili olarak, bu bilgilerin kullanımından doğan dolaylı zararlar konusunda herhangi bir sorumluluk üstlenmez. Okuyucular, bu kitapta anlatılanların uygulanıp uygulanmaması konusunda kararlarını kendi öz iradeleri ile verirler.

Kitapta, Ek İş Portalı'nın üzerinde herhangi bir kontrol ve yetkiye sahip olmadığı üçüncü şahıslara ait internet siteleri hakkında bilgiler bulunmaktadır. Her ne kadar bilgilerin güvenilir kaynaklardan alınması ve incelenerek yayınlanması hususunda azami gayret gösterilse de, Ek İş Portalı, diğer internet sitelerindeki bilgilerin doğruluğuyla veya bu bilgilerle ilgili herhangi bir beyanda bulunmamakta üçüncü şahıslarca yayınlanan bilgi ve malzemeyle ilgili olarak herhangi bir sorumluluk kabul etmemektedir.

Ayrıca burada anlatılan herhangi bir yöntemden elde edilen gelirlerin, vatandaşı olduğunuz ülkenin vergi kanunlarına uygun bir biçimde vergilendirilmesi gerektiği unutulmamalıdır. Bu konudaki tüm yükümlülükler, diğer tüm faaliyetlerden elde edilen gelirler gibi, tamamıyla vergi mükelleflerine aittir.

Hangi yöntem denenirse denensin, ticaret konusu ürün ve hizmetler ile, alım, satım, ithalat, ihracat gibi yapılmakta olan ticari faaliyetlerin,

ilgili ülke kanun ve yönetmeliklerine uygun olması gerekmektedir. Yine bu konudaki tüm yükümlülükler, uygulayıcı kişi ve tüzel kişiliklere aittir.

Bu e-kitap telif hakları yasında korunmaktadır. Bu ürünü izinsiz kopyalamak, kiralamak, ücret karşılığı kullandırmak, yerel ađ üzerinde kullanmak, döküm olarak dağıtımını yapmak, medya kanalıyla ya da dijital ortamda yayınlamak suçtur.





Okuyucularımızın dikkatine sunulur.

## ÖNSÖZ

*“Erişmek istedikleri bir hedefi olmayanlar, çalışmaktan zevk almazlar.” Emile Raux*

**D**ünyada azalan aralıklarla yaşanmaya başlanan ekonomik krizler, bir çok insanı farklı yollardan para kazanmaya zorlamıştır. Çalışanlar için iş güvenliği kaygısı ve artan harcamalar, çalışmayan kesim için gelir yaratma zorunluluğu veya haneye giren parayı arttırma isteği sonuç olarak hepimizi alternatif gelir yollarına itmektedir.

### ANA HAR KELİME LER

-  Ek iş
-  İş fikirleri
-  İnternette n para kazanmak
-  Ek gelir

**İnternet** kullanımının artışı bu arayışı bambaşka bir boyuta taşımış, özellikle 90'lı yılların ikinci yarısından itibaren, “internet üzerinden para kazanmak” kavramı hayatımıza girerek bizlere farklı bir kapı açmıştır.

Belki bu kavram bizler için halen yabancı, ancak dünyada, özellikle gelişmiş ülkeler olarak adlandırılan Amerika, Avustralya, İngiltere gibi ülkelerde “internette n para kazanma” oldukça popüler hale gelmiş, milyonlarca insan aile bütçesine ek gelir sağlamaya başlamış, hatta bir kısmı 9-6 işlerini bırakarak, evlerinden çalışmaya başlamıştır.



### Neden internet?

Dünya nüfusunun %25'i internet kullanıyor. Dünyada 1,5 milyar, Türkiye'de de 26 milyonun üzerinde internet kullanıcısı olduğu tahmin ediliyor. Yine dünyada faaliyet gösteren web site sayısının toplam 70 milyon civarında olduğu öngörülüyor.

İnternet üzerinden iş yapmak, insanlara çok az bir yatırım maliyetiyle para kazanma şansı veriyor. Çalışma koşullarında elastikiyet sağlıyor, çalışma yeri ve saatleri özgürce belirleniyor. Milyonlarca insana, binlerce pazara ve yüzlerce ülkeye ulaşma imkanı sağlıyor. Klasik işlere göre bürokrasi yok denecek kadar az.

Tüm bu avantajlar göz önüne alındığında, dünyada binlerce şirket internet vesilesiyle para kazanıyor, sayısı milyonlarla ölçülen insanlar da "internet üzerinden ek iş" yaparak kendilerine ek gelir yaratıyor. Ek İş Portalı olarak bizlerde, farklı coğrafyalardaki bu insanların, internetten nasıl para kazandıklarını araştırıp, mümkün olduğu kadar basit ve anlaşılır bir biçimde sizlere sunmaya çalıştık.

Burada hatırlatmamız gereken en önemli husus, İnternette Ek Gelir Rehberi 1.0, web sitesi, blog vb. gibi içerik sağlayıcılara sahip olmayanlar için hazırlanmış, siz okuyucularımızın bilgisine sunulmuştur.

Herhangi bir içerik sağlayıcısı olanlar için internet üzerinden yapılabilecek iş fikirlerine, ve gerekli görüldüğü takdirde bu konu hakkındaki güncel bilgilere kitabımızın diğer versiyonlarda detaylı olarak değinilecektir.

Son hatırlatmamızda bu kitapta göreceğiniz linkler hakkında. Kitabımızı mümkün olduğu kadar kolay anlaşılır ve rahat okunur yapabilmek için, sitemizde detaylı olarak anlatılan konuları özetlemeye çalıştık.

Bu bağlamda hemen hemen her konu hakkında sitemize bağlanan linkler göreceksiniz. Buradaki amacımız okuyucularımızı mutlak suretle sitemize **yönlendirmek** değil, kitapta anlatılan konuların ilginizi çekmesi halinde detaylara kolay bir biçimde **ulaşmanızı** sağlamaktan ibarettir.

Dilerseniz, lafı daha fazla uzatmadan Ek İş Portalı sitesinde detaylı olarak anlatılan internette ek gelir modellerini sizlerle beraber incelemeye başlayalım.



# İNTERNETTE EK İŞ İMKANLARI

## I. AFFILIATE MARKETING – SATIŞ ORTAKLIĞI

Son dönemlerde çok sık telafuz edilen “Affiliate Marketing” aslında bir nevi satış ortaklığıdır. Yani ürün veya hizmetlerin internet ortamından satılmasına aracılık etmek veya müşteri yönlendirmek suretiyle gelir elde etmektir. Dünyada 2000’li yıllardan sonra fırtınalar kopartan satış ortaklığı vesilesiyle düşünüldüğü gibi sadece web site sahipleri para kazanmıyor. Bu kitabı okuyan çoğu okuyucumuz gibi sıradan internet kullanıcıları da affiliate marketing ile internetten kendilerine ek gelir yaratabiliyor. Ancak tabiki herhangi bir içerik sağlayıcı sahibi olmanın bazı ek avantajları mevcut.

### **Affiliate Marketing**

Affiliate kelimesi sözlük anlamı olarak “bağlı Şirket, iştirak, ortak anlamlarını taşımaktadır. Bu kavram dilimize satış ortağı olarak girdiğinden biz de bu terimi aynı şekilde, yani satış ortaklığı olarak kullanacağız.

Simdilik bu konuyu bir kenara bırakarak, dünyada insanların senelerdir nasıl para kazandığını açıklamaya çalışalım. Amacımız internet üzerinden satış faaliyetlerine aracılık etmek. Peki hangi ürünlerin?

### **Ne Satacağım?**

İnternet üzerinden satışına aracılık edebileceğiniz ürünleri “hard products” (fiziki ürünler) ve “soft products” (e-ürün) olmak üzere ikiye ayırabiliriz.

**Fiziki ürünler:** Fiziki ürünler, aslında ticaret konusu mal deyince aklımıza ilk gelen metalardır. Mesela Parfüm ya da İpod. Tabiki örnekleri çoğaltmamız mümkün. Ancak aklımızda kalması bakımından örneğimizi diz üstü bilgisayar olarak seçelim.

**E-ürünler:** Elektronik cihazlar ya da daha net olması bakımından bilgisayarlar aracılığı ile kullanılabilen ürünlere “e-ürün” diyebiliriz. Örneğin diz üstü bilgisayarlara yüklediğimiz programlar, yazılım ürünleri

veya bilgisayarlar aracılığı ile erişebildiğimiz e-kitaplar, e-ürüne birer örnek oluşturur.

Dünyada affiliate marketing konusu ürünlerin ağırlığını e-ürünlerin oluşturduğunu belirtelim. Gelelim en önemli ikinci sorumuza.

## Nereden Bulacağım?

Doğal olarak bu ürünleri nereden bulacağınızı merak ediyorsunuz. Burada yeni bir kavramla tanışacağız, **affiliate marketing network** yani **satış ortaklığı ağı**. Satış ortaklığı ağı ürünlerini internet aracılığı ile satacak ortak arayan, ve çoğunlukla başarılı satış karşılığında komisyon ödeyen firma veya kişilerden oluşan bir platformdur.

Gözünüzde daha iyi canlandırabilmek için hemen birkaç örnek sıralayalım:

### Clickbank

**Clickbank** dünyanın en tanınır ve en güvenilir satış ortaklığı ağlarından biridir. Çünkü bu platform 10 yıldan beri, onbinlerce satış ortağına, düzenli olarak komisyon ödenmesine aracılık etmektedir. Bunun yanında, satış ortakları için binlerce ürün listelenmektedir. Kısaca hem ürün sahiplerinin hem de satış ortaklarının en çok rağbet ettiği site konumundadır. Tabi aklınıza gelen en önemli soruyu da fazlasıyla cevap vermektedir. Yani ödeme konusunda son derece prensipli olan Clickbank, dünya tarafından konusunda en itibarlı firmalar arasında gösterilmektedir.

**Clickbank**  
Clickbank dünyada en çok tanınan ve en çok tercih edilen lider satış ortaklığı platformudur.

Bir de ismi sebebiyle çok karıştırılan bir konuya cevap verelim. Clickbank, aslında isminin çağrıştırdığı gibi banka veya benzeri bir finansal kuruluş değildir. Yukarıda da bahsettiğimiz üzere, sadece internet üzerinden ürün veya hizmet satışına her iki taraf için de aracılık eden bir kurumdur.

Sitede bulacağınız ürünlerin tamamı dijital ürünler (e-ürünler). Kayıt olmak ücretsiz. Yani istediğiniz zaman siteye üye olup, sisemin nasıl çalıştığını yakından inceleyebilirsiniz. Ya da siteden seçtiğiniz bir ürünü anında satmaya, yani para kazanmaya başlayabilirsiniz.

Üstelik %75'lere varan komisyonlarla. Sitede satılan ürünlerin dijital olmasının sizlere sağladığı güzel bir avantaj var. Dijital ürün demek anında teslimat demek. Yani ürünü sattığınız zaman kullanıcının eline geçmesi için

herhangi bir süre beklemiyorsunuz. Anında teslimat ise, anında komisyon geliri elde etmek demek. Bu bakımdan, bahsi geçen platform aracılığıyla satış ortaklığını bir çok avantaja haiz .

Sözü daha fazla uzatmadan siteye üyelik için resimli anlatımlara [Clickbank](#) sayfamızdan ulaşabileceğinizi veya [www.clickbank.com](http://www.clickbank.com) adresinden bu siteye giriş yaparak sistemi bizzat inceleyebileceğinizi belirtelim. Son olarakta, konu hakkında daha teknik bilgi almak isteyen okuyucularımıza [Clickbank Rehberimizi](#) incelemelerini tavsiye edelim.

## **Click2sell**

**Click2sell**, ağırlıklı olarak e-ürünlerin bunun yanında sınırlı sayıda da olsa fiziki ürünlerin satış ortağı olmamızı sağlayan en yeni satış ortaklığı ağlarından biridir. Litvanya kökenli sitenin Alexa sıralamasında (Web sitelerinin ziyaretçi trafiklerini derleyen ve ölçümleyen Amazon.com'a ait bir şirket) ilk 15,000'e girdiğini belirtelim. Siteyi ziyaret edenler sırasıyla Amerika, Endonezya, Hindistan, İngiltere ve Avustralya ağırlıklı. Click2sell sitesinin Türkiye'den de bir okuyucu kitlesine sahip olduğunu hatırlatalım.

**Click2sell**  
Başarımız için sadece bir click sloganıyla faaliyet gösteren site, web sitesi olmayanlar için değişik alternatifler sunuyor.

Sitedeki ürün sayısı Clickbank kadar fazla değil. Ancak bazı ürünlerde %95'e varan komisyon geliri ile bazı fiziki ürünlerin de satış ortaklığı ağına dahil olması bu platformu cazip kılıyor. Ayrıca sorularınıza anında cevap alabildiğinizi, ek olarak küçük ama faydalı bir forum bulunduğunu belirtelim.

Site ile ilgilenenlerin [Click2sell](#) sayfamızdan resimli anlatımların yanı sıra çok daha detaylı bilgilere ulaşabileceklerini hatırlatalım. Tabi arzu edenler [www.click2sell.eu](http://www.click2sell.eu) adresinden bizzat siteyi ziyaret ederek,tüm sistem hakkında detaylı bilgi edinebilirler.

Gelelim satış ortaklığı ağları içerisinde sizlere tanıtacağımız 3. platforma. Bu firmadan sonra da bizleri yerli bir kuruluş bekliyor olacak.

## Paydotcom

**Paydotcom**, hem fiziki hem de dijital ürünlerden oluşan geniş ürün yelpazesi ile, web sitesi olmayan satış ortaklarına internet üzerinden para kazanma imkanı sağlayan Clickbank'a alternatif bir satış ortaklığı platformu olarak dikkat çekiyor. Dünyanın en çok ziyaret edilen ilk 5,000 sitesi içerisinde yer alan Paydotcom, hem ürün satan tüccarlara, hem de satış ortaklarına Clickbank ile benzer bir hizmet sağlıyor. Kısaca alternatif arayanların adresi diyebiliriz.

**Paydotcom**  
Paydotcom ile satış ortaklığı, sizlere binlerce ürün ile internetten para kazanma imkanı tanır.

Bu platforma da üyelik rakipleri gibi ücretsiz. Peki Paydotcom'a üye olduğunuzda neler bulacaksınız?

- Dijital ürünlerin yanısıra fiziki ürünler,
- Detaylı bir menü,
- Etkin takip istemi,
- Tek hesapla birden fazla ürün üzerinde kontrol.

Daha fazla detaylara girmeden sıradaki satış ortaklığı mecramızı inceleyelim. Siteye üye olmak isteyenlerin resimli anlatımlara [Paydotcom](#) sayfamızdan ulaşabileceğini veya [www.paydotcom.com](http://www.paydotcom.com) yazısını tıklayarak siteye ulaşabileceklerini hatırlatacak sizlere Türkiye'nin ilk yerli satış ortaklığı platformunu tanıtmaya başlayalım.

## Xticaret

Ticaretin yeni şekli sloganyla hayata geçen **Xticaret**, internet üzerinden değişik ürünler satarak ek gelir kazanma imkanı sağlayan ilk Türkçe satış ortaklığı platformu olarak karşımıza çıkıyor. Dünyada uzun yıllardır yoğun biçimde talep gören satış ortaklığı sistemi, aslında ilk olarak Xticaret ile ülkemize ayak basıyor. Ürün sayısı sınırlı olmakla beraber sizlere Türkçe ürünler sunan bu platformda hem dijital hem de fiziki ürünler bulmak mümkün.

**Xticaret**  
Xticaret, ilk Türkçe satış ortaklığı platformu olma özelliğine sahip .

Türkçe olmasının yanısıra oldukça basit bir site dizayn edilmiş. Herhangi bir yardım almadan kolayca üye olabilir, tercih ettiğiniz ürünleri anında

pazarlamaya başlayabilirsiniz. Siteye üyelik ücretsiz. Ancak üye olmadan ürünleri göremiyorsunuz.

Hem ürün sahipleri hem de satış ortakları için basit ama yeterli bir raporlama menüsü mevcut. Bunun yanında firmadan ödeme alma konusunda şuana kadar bir şikayet görülmediğini belirtelim.

Okuucularımız arasında siteye nasıl üye olunacağını merak edenler [Xticaret](#) sayfamızdan resimli anlatımlara ulaşabilir, ya da [www.xticaret.com](http://www.xticaret.com) adresinden bu mecraya direk giriş yaparak kolayca üyelik işlemlerini tamamlayabilirler.

## Nerede satacağım?

Gelelim satış ortaklığı ağlarından seçtiğimiz ürünleri nerede satacağımız konusuna. Hedefimiz **internetten satış** yapmak. Ürünlerimizi sergilemek için bir içerik sağlayıcımız yani blog, web sitesi ve benzeri bir alana sahip olmadığımızı göre, internetten satış için hazır platformları kullanacağız.

Peki neye dikkat etmemiz lazım? Öncelikle satış yapacağımız mecranın güvenilir ve yaygın olması gerekir. Yani insanların sık sık eriştiği, geniş kitlelere ulaşan ama güvenilir bir mecra.

Bu bakımdan aşağıda bahsi geçen markaya kimsenin bir itirazı olacağını sanmıyoruz!

## Google AdWords™ Reklamcılık Programı

**Google AdWords™ Reklamcılık Programı**, internet dünyasının en tanınır markasına ait reklam yayınlama platformudur. Yani Google™ arama motorunun reklam alanı diyebiliriz. Takdir edeceğimiz üzere burada uzun uzun Google™ markasından bahsetmek yersiz olacaktır. Dünyanın en tanınır, en prestijli bu arama motorunu herhalde tanımayan yoktur. İşte bu bakımdan biz de sizlere bu arama motrunun genel özelliklerinden değil, bizi ilgilendiren spesifik bir hizmetinden bahsedeceğiz.

Aslında AdWords™ reklamcılık hizmetinin çalışma prensibi son derece basit. Siz seçtiğiniz ürün veya hizmet ile ilgili reklamlarınızı oluşturuyorsunuz, reklamlarınız Google™ arama motorunda yer alıyor,

doğal olarak siz de satış ortağı olarak pazarlamak istediğiniz ürün veya hizmetler için müşteri bulmuş oluyorsunuz.

Müşteriler bahsi geçen ürün veya hizmetlerle ilgili reklamlarınıza tıkladıkça, ortak olduğunuz siteye yönleniyor, onlar alış veriş yaptıkça da siz para kazanıyorsunuz. Karşılığında da, reklamınızın tıklanma oranı kadar, reklam platformuna para ödüyorsunuz.

Yukarıda kısaca anlatılan, tüm satış ortaklığı ağlarındaki ürünleri yada istediğiniz herhangi bir ürün veya hizmeti, bu sistem sayesinde satabilir, kendinize ek gelir yaratabilirsiniz.

Nasıl reklam oluşturulacağını, reklamların Google™ arama motorunda nasıl görüneceğini, ne zaman ve nasıl para kazanıldığını merak edenler [www.ekisportali.com](http://www.ekisportali.com) adresinden detayları öğrenebilir. Daha da teknik bilgi edinmek isteyenler, İpuçları sayfamızda yer alan [Adwords Rehberimizi](#) inceleyebilirler.

## **Fiilen Satış Ne zaman Gerçekleşir?**

Kafanızda beliren řu soruyu duyar gibi oluyoruz. Diyelim satış ortaklığı ağlarından bir ürün seçtik. Herhangi bir reklam paltformunda bu ürünün reklamını yaptık. Müşteri ürünü satın aldı. İyi de bu satışı bizim yaptığımız nasıl anlaşılıyor?

İnternet sitemizi incelediğiniz zaman, reklam platformlarında sizlerden bir hedef URL eklemenizi istediklerini göreceksiniz. Aslında bu URL size özel tanımlanmış "hoplink" adı verilen özel bir linkten ibaret. Bir nevi sizin imzanız.

Peki bu imzayı nereden alıyorsunuz? Satış ortaklığı ağlarından üye olarak bir ürün seçtiğinizde, ilgili yere giderek kendinize bir link tanımlatıyorsunuz.

Müşteri reklam kampanyanızı tıkladığında önce satış ortaklığı ağına, sonra otomatik olarak siteye yönleniyor. Böylece satış ortaklığı sitesi sizin imzanızı alıyor, giren müşterinin de IP bilgisini kaydediyor. Müşteri ürünü satın aldığında, imzanız sayesinde satış sizin hesabınıza yazılıyor.

Siz de ürün için sizlere deklare edilen komisyon oranı kadar para kazanmış oluyorsunuz. Daha detaylı bilgi almak ve resimli anlatımları görmek isteyen okuyucularımıza [Adwords Rehberi](#) sayfamızı incelemelerini öneririz.

Satış Ortaklığı bölümünde, kısaca SEM (Search Engine Marketing) yani arama motorunda pazarlama konusuna değindik. Dilerseniz detayları bir kenara bırakarak biran önce, bizlere internetten ek iş imkanı sağlayan diğer konulara geçelim.

**Affiliate Marketing** ile web siteniz olmasa bile satış ortaklığı ağlarından seçtiğiniz ürünleri satabilir, bu yeni ek iş imkanı ile bütçenize ek gelir yaratabilirsiniz.

## II. E-TİCARET

### E-Ticaret

Dünya Ticaret Örgütüne göre E-Ticaret, mal ve hizmetlerin üretim, reklam, satış ve dağıtımlarının telekomünikasyon ağları üzerinden yapılmasıdır.

E ticaret (elektronik ticaret) yaparak, herhangi bir içerik sağlayıcınız olmasa bile, ufak sermayeler ayırarak internetten para kazanabilir, kendinize hiç düşünmediğiniz tutarlarda ek gelir yaratabilirsiniz. Öncelikle elektronik ticaret nedir sorusunu kısaca cevaplayalım.

### Elektronik ticaret nedir?

E ticaret kısaca elektronik ortamda yapılan ticarettir. Yani bilgisayar ortamında gerçekleştirilen alım, satım, hizmet veya mal değişimidir. Dünyadaki ticaret şeklinin giderek elektronik ortama kaydığını söylememize herhalde gerek yok.

Elektronik ticaretin bir çok şekli olmakla beraber biz kitabımızda tüketiciden tüketiciye ya da tüketiciden firmaya yapılan eticarete değineceğiz.

### Nasıl yapılır?

Aslında hareket prensibimiz satış ortaklığından çok farklı değil. Sadece burada artık dijital ürünlerden ziyade bildiğimiz fiziki ürünlerle haşı neşir olmaya başlayacağız.

Önce konumumuzu netleştirelim. Elimizde herhangi bir ürün yok. Daha önce hiç internet aracılığı ile ticaret yapmadık. Hangi yöntem ile ticaret yapabileceğimizi bilmiyoruz. Nerede satabileceğimiz hakkında da bir fikrimiz yok.

İşe bize uygun olan **ticaret yöntemini** seçmekle başlayacağız ki burada amacımız minimum sermaye ile minimum risk alarak maksimum satış ve maksimum karı gerçekleştirmek.

En nihayetinde ticaret yapabilmek için bir şey satmamız gerektiğine göre daha sonra kendimize bir **ürün** bulacağız.

Son olarakta kendimize bulduğumuz ürünleri, seçtiğimiz yöntem ile satabileceğimiz bir **platform** arayacağız. Niye? Herhangi bir içerik sağlayıcımız olmadığına göre tıpkı satış ortaklığı sisteminde anlattığımız gibi, ürünlerimizi tanınmış, müşteriler tarafından ulaşılabilir mecralarda pazarlayabiliriz.

Dilerseniz internetten para kazanma maksadıyla hangi yöntemlerde e-ticaret yapabileceğimize bir göz gezdirelim.

## **Drop Shipping – Drop shipment**

Drop shipping ya da diğer bir adıyla drop shipment son yılların en revaçta e-ticaret deyimlerinden bir tanesi. Sadece gözünüzde canlanması bakımından sitemizde bahsetmiş olduğumuz AdWords™ Anahtar Kelime Aracı ile bir araştırma yaptığımızda, drop shipping kelimesinin dünya genelinde ayda 135,000 kere arandığı ortaya çıkıyor.

### **Peki nedir drop shipping?**

Drop shipping, yani stoksuz e-ticaret, tüketiciye, direkt üreticiden veya toptancıdan mal tedarik etmek suretiyle yapılan bir ticaret şeklidir. Aslında bir cins **aracılık** hizmetidir.

Siz bir ürünü müşterinize satıyorsunuz. Toptancı veya üreticiye, **müşteriden ödeme aldıktan** sonra mal bedelini geçiyorsunuz. İlgili firma da sizin adınıza müşterinize malı gönderiyor. Toptancı veya üreticiye ödediğiniz tutar ile müşterinizden tahsil ettiğiniz tutar arasındaki fark size kar yazıyor.

Aklınıza takılan sorulara birer birer cevap verelim:

- 1) Ben drop shipping yapan firmaları nereden bulacağım?

*Dünyada bu yöntem o kadar yaygınki, neredeyse bu yöntem ile satış yapmayan büyük üretici-toptancı kalmadı.*

- 2) Müşteri bulsam bile nasıl ödeme kabul edeceğim, nasıl ödeme yapacağım? Sıradan bir kullanıcıyım, ne POS makinem var ne de yabancı para (döviz tevdiat) bir hesabım?

*Dünyada bu sistem son derece gelişmiş olduğu için, alternatif ödeme yöntemleri mevcut. Siz sadece bu platformlara ücretsiz olarak üye oluyorsunuz, kalan herşeyi bu güvenilir firmalar hallediyor.*

### 3) Bulduğum üreticilerin güvenilir olduğunu nereden anlayacağım?

*Kitabın ilerleyen bölümlerinde, sizlerle dünya tarafından güvenilirliği kabul edilmiş platformlar paylaşılacak. Tabiki ticaretle her an bir problem yaşanması muhtemel. Ancak bu yöntemle perakende mal satıldığını, bir üründe problem yaşanması durumunda sadece o ürün bedeli kadar zarara girileceği unutulmamalı!*

Dropshipment yönteminin avantajları ve dezavantajları hakkında ayrıntılı bilgiye [Drop shipping](#) sayfamızdan ulaşabilirsiniz. Özellikle bu yöntemi seçen okuyucularımıza sitemizde yer alan “Drop shipping yaparken nelere dikkat etmemiz gerekir?” kısmını okumalarını özellikle tavsiye ederiz.

## **Klasik E-Ticaret**

Yukarıda anlatılan yöntemin dışında, arzu ederseniz seçtiğiniz ürünleri üzerine alabilir, daha sonra müşterilerinize satabilirsiniz. Ancak bu durumda, sermaye ayırmanız gerektiği, ve aldığınız riskin arttığı aşıkardır.

Ayrıca ticaretin yurt dışı firmalar-müşteriler aracılığıyla yapılması durumunda, ithalat ve ihracat kanunlarına tabi olacağınız unutulmamalıdır.

Ancak tüm bunlara rağmen, çok uygun fiyatlı, potansiyel bir ürün bulunduğunda, bu ticaret şekli sizlere avantaj sağlayabilir. Söz gelimi, bir kere ürünü ithal ettiğiniz zaman, aracı firmaya nazaran çok daha hızlı bir biçimde müşterilerinize teslimat yapabilirsiniz. Ürünlerin kalite kontrolünü bizzat yapabilir, beğenmediğiniz durumda ürünü iade edebilirsiniz.

Sonuç olarak yasal uyarılar kısmında belirtildiği üzere, burada verilen tüm bilgilerin yol gösterici nitelikte olduğunu ve işleyiş sırasında yetkili kişilerden bilgi alınması gerektiğini hatırlatarak, iki yöntem arasındaki farkları detaylı olarak incelemek isteyen okuyucularımıza [Klasik E-Ticaret](#) sayfamızı öneririz.

## **Nereden ürün temin edebilirim?**

Sıra e-ticaret konusu ürünleri nereden bulacağımız sorusuna geliyor. Eğer amacımız yurt dışına veya yurt içine mal satmak ise, tabiki satmak istediğimiz ürünleri uygun fiyatla ve seçtiğimiz yöntemle uygun olarak tedarik edecek toptancı firmalara ihtiyacımız olacak.

Sizlere kısa kısa tavsiyelerimizden bahsedelim:

## **Salehoo**

Salehoo toptancı denince dünyada akla gelen ilk platformlardan bir tanesi. Üye olduğunuz takdirde binlerce toptancı bulabileceğiniz bu sitede, forum, eğitici bilgiler, ürün araştırma modülü gibi ekstra avantajlar mevcut.

Üyelik bedeli son derece uygun olup, sadece bir defalık alınıyor. Üstelik, arzu ettiğiniz takdirde, hangi sebeple olursa olsun, satın aldığınız hizmeti iade etmek isterseniz, satın aldıktan sonra ilk 8 hafta içerisinde yapılan başvurulara istinaden %100 para iadesi yapılıyor.

Daha ayrıntılı bilgi almak isteyenler, Salehoo için yapılan detaylı analizi [Toptancı](#) sayfamızdan okuyabilir veya [www.salehoo.com](http://www.salehoo.com) adresinden bizzat siteyi inceleyebilirler.

## **Worldwide Brands**

Öncelikle toptancı dizini denince, Worldwide Brands sitesinin, dünyada akla gelen 3 markadan bir tanesi olduğunu belirtmekte fayda var. Tıpkı Salehoo gibi, klasik e ticaret yapmak isteyenlere ya da dropshipping ile ilgilenenlere son derece faydalı bilgiler veriliyor.

Salehoo ile arasındaki en önemli fark, üye olanlara yapılan bir eğitim bombardımanı ve daha ayrıntılı bir arama modülü. Bu siteye üye olduğunuz takdirde, tercih ettiğiniz yönteme uygun binlerce kaynak bulabileceğinizi hatırlatalım.

Worldwide Brands sitesinin üyelere sağladığı avantajlar hakkında bilgi almak isteyenler yine [Toptancı](#) sayfamızın Worldwide Brands bölümünü inceleyebilir veya [www.worldwidebrands.com](http://www.worldwidebrands.com) yazısını tıklayarak direkt bahsi geçen siteden detaylı bilgi edinebilirler.

## **Diğer kaynaklar**

Burada detaylarına girilmeyecek olsada, sitemizin [e-ticaret](#) bölümünü inceleyen okuyucularımızın, DHgate, Chinavasion gibi ücret talep edilmeyen kaynaklarla, Made in China gibi ücretsiz dizinler, ya da Dropship-Business gibi alternatif ücretli platformlar hakkında detaylı bilgi alabileceklerini hatırlatalım.

Örneğin, perakende formatında toptan ürün satan ve drop shipping yapan Dhgate gibi sitelerin oldukça kolay ve anlaşılır bir biçimde dizayn edildiğini belirtelim. Hepsiburada veya GittiGidiyor sitelerinden herhangi bir ürün alır gibi toptan ürün bulmanıza olanak sağlayan bu sitelerin yanında, bir çok alternatife daha bu kitabın hızlı ve kolay okunabilmesi için yer verilmediğini hatırlatalım.

## **Nerede pazarlayabilirim?**

Sıra e-ticaret bölümünde ele alacağımız son konuya geldi. Satış yapmak için güvenilir, yaygın, tanınır ve kolay ulaşılabilir platformlar nelerdir? Sırasıyla başlayalım:

### **eBay**

Alexa verilerine göre onlarca ülkede ilk yüz arasında yer alan bir dev. Aklınıza gelen her ürünü satabiliyorsunuz. Tekne satışından motorlu araç satışına, elektronik eşyalardan tekstil mamullerine kadar her türlü ürünü kapsayan son derece geniş bir ürün yelpazesi ziyaretçilerin kullanımına sunulmuş.

Yapmanız gereken tek şey üye olmak. Üye olduktan sonra oldukça ufak bir sermaye ayırarak ürünlerinizi listelemeye başlayabiliyorsunuz. Herhalde 88 milyon kayıtlı üyesi olan ve her saniye 2,000 dolarlık ürün satılan bir mecra sizlerin isteklerini fazlasıyla karşılayacaktır.

### **Amazon**

Hangi yöntemle mal temin edersek edelim, toptan satış veya perakende satış için tercih edebileceğimiz bir başka dev marka Amazon. Ancak hemen belirtelim ki Amazon sitesi, malesef eBay'den farklı olarak, yabancı ülke vatandaşlarına satış imkanı vermiyor.

Ancak yurt dışında ikamet eden, ilgili ülkeden çek hesabı ve fatura adresi gösteren vatandaşlarımız veya bu ülkelerde güvenebileceği arkadaşı ya da akrabası olan kullanıcılarımız ürünlerini Amazon.com'dan satabilirler. Tüm zorluklara rağmen, imkanı olan okuyucularımıza kesinlikle Amazon sitesini öneriyoruz.

## GittiGidiyor

Satış için sizlere önerebileceğimiz diğer alternatifte, eBay sitesinin Türkiye partneri olan, hepimizin yakından tanıdığı GittiGidiyor. Türkiye'nin en işlek alışveriş merkezi! sloganı ile 2000 yılından beri hizmet veren site, Alexa verileri baz alındığında incelenen dönem itibariyle Türkiye'nin en çok ziyaret alan 16'ncı adresi.

Ürünlerini Türkiye'de satmak isteyen okuyucularımız için GittiGidiyor biçilmez kaftan. Ancak yukarıda bahsedilen iki sitenin aksine, GittiGidiyor'da drop shipment yöntemi ile satış yapmak ağırlıklı olarak coğrafi sebepler dolayısıyla bazı zorluklar içeriyor.

Konumuzu daha fazla uzatmamak adına satış mecraları ile ilgili bahsedeceklerimizi burada sonlandırıyoruz. Web sitesi olmayanlar için alternatif satış kanallarını detaylı olarak incelemek isteyenler, [Toptan Satış](#) sayfamızda ayrıntılı anlatımlar bulacağı gibi konu hakkında tavsiyelerimize de erişebilirler.

## Nasıl ödeme kabul edebilirim?

E-ticaret konusunu kapamadan önce birkaç cümle de nasıl ödeme alabileceğiniz hakkında sarfetmek isteriz. Bölümün başında da bahsettiğimiz üzere, dünyada çok yaygın olarak kullanılan bazı tanınmış markalar ödeme alma ve ödeme yapma konusunda aracılık yapıyorlar.

Bunlarla ilgili verebileceğimiz en iyi iki örnek PayPal ve Moneybookers. Türkçe versiyonları da olan bu sitelere ücretsiz olarak üye olabilir, anında açık arttırma sitelerinde sattığınız ürünlerle ilgili ödeme alabilirsiniz. Dilediğiniz zaman da biriken paranızı, cüzzü komisyonlar karşılığında Türkiye'de faaliyet gösteren bankalardaki hesabınıza aktarabilirsiniz.

Konu hakkında detaylı bilgi almak isteyenler [www.moneybookers.com](http://www.moneybookers.com) ve [www.paypal.com](http://www.paypal.com) adreslerini inceleyebilirler.

**E-Ticaret** ile web siteniz olmasa bile değişik iş fikirleri bulabilir, ucuza bulduğunuz malları aracılık yaparak tüm dünyaya satabilir, veya üzerinize aldığınız malları yurt içinde satarak internette kazanabilirsiniz.

### III. DİĞER YÖNTEMLER

**Diğer Yöntemler**

Bu bölümde, internet üzerinde ek gelir imkanı sağlayan diğer yöntemlere değineceğiz.

Bu bölümde anlatılacak metotların bu başlık altında yer almasının sebebi, internetten para kazanma yollarının mümkün olduğu kadar dünyadaki popülerlik ve kazanç yaratabilme derecesine göre bir sıralamaya tabi tutulmasından kaynaklanmaktadır. Buraya kadar sizlere anlatmaya çalıştığımız tüm dünya tarafından kabul görmüş, sıklıkla denenmiş, üzerine binlerce kaynak bulabileceğiniz ve en önemlisi ek gelir elde etmek konusunda yüksek potansiyel vaadeden usüllerdi

Bu sayfada inceleyeceklerimiz ise, nispeten daha yeni, daha lokal veya daha az kazandırma potansiyeli olan alternatif yöntemlerden oluşmaktadır.

Diğer yöntemler içerisinde dünyada sıralayabileceğimiz bir çok alternatif mevcut. Anket cevaplayarak internetten para kazanmak, internet sitelerine makale yazmak, yine internet siteleri için içerik yazarlığı, reklam izleyerek ek gelir yaratmak, tıklayarak kazanmak vb. bunlardan sadece bir kaç tanesi.

Malesef Türkiye’de bu yöntemlerin hepsi yurt dışında olduğu gibi efektif bir biçimde kullanılmıyor. Yurt dışındaki sitelerde uygulama alanı bulabileceğiniz bazı yöntemlerde üst düzey İngilizce bilgisi gerektiriyor.

Sonuç olarak bu bölümde sizler için seçtiğimiz kolaylıkla uygulanabilir yöntemleri temsil eden sitelere değindik.

**SüperTeklif**

Süper Teklif, "İnternetten e-mail, SMS, video reklam göstererek para kazandıran web sitesi" sloganıyla 2005 yılının Temmuz ayından itibaren web dünyasında fırtınalar estiren bir marka.

Reklam oku kazan deyince, aklımıza hiç kuşkusuz Süper Teklif sitesi geliyor. Neden siye sorulara cavabımız çok basit. Çünkü Süper Teklif kolayca üye olabildiğiniz, anında puan kazanmaya başladığınız, çok katlı pazarlama imkanı tanıyan en eski mecra.

Sistem gayet kolay ve anlaşılabilir. Bedava üye oluyorsunuz. Size çeşitli yöntemlerle gönderilen reklamları okuyorsunuz. Okuduğunuz reklam başına puan kazanıyorsunuz. Altınızda 6 seviyede konumlanan alt üyelerinizin okuduğu reklamlar sayesinde de puanınız artıyor. Birikmiş puanlarınızı para olarak geri alıyorsunuz. Bu kadar basit!

## **ParaClick**

ParaClick, bu bölümde sizler için analiz ettiğimiz bir diğer güvenilir mecra. Web sitenizin olmasına gerek yok, sermaye ayırmanıza gerek yok, tek ihtiyacınız bir bilgisayar ve internet bağlantısı.

Siteye hiçbir ücret ödemediğiniz üye oluyorsunuz, sizin için seçilen sitelere giriş yaparak site başına 0,02 TL kazanıyorsunuz. Üstelik altınıza aldığınız üyeler de kendilerine tanımlanan sitelere giriş yaptıkça siz daha çok kazanıyorsunuz.

Yeni kurulan bir sistem olmasına rağmen Para Click her geçen gün popülaritesini arttırarak hızla büyüyor. Üstelik eksiksiz olarak üyelik bilgilerini doldurana 10 TL tutarında bir promosyon veriliyor.

## **ReklamMatik**

Yukarıda bahsettiğimiz yöntemlerden farklı olarak, ReklamMatik sitesine ücretsiz olarak üye olduğunuz takdirde, size uygun reklamları izleyerek para kazanabiliyorsunuz.

Tüm benzerleri gibi üyelik ücretsiz. Altınıza aldığınız üyelerden de ekstra para kazanma şansına sahip oluyorsunuz. Puanlarınız 100,000'e ulaştığında, karşılık gelen 100 Lira hesabınıza yatıyor.

## **ReklaMoney**

Bir başka reklam izle kazan mecrası olarak dikkat çeken ReklaMoney üyelerine bir çok alternatif karşılığında puan dağıtıyor. Yani puan kazanmak için sadece siteye girip reklam izlemeniz gerekmiyor. Bilgisayarınıza indirebileceğiniz uygulamalar sayesinde de kendinize gelir yaratabiliyorsunuz.

Sizlere 4 katlı bir kazanç modeli sunuluyor. Kazandığınız puanlar para olarak hesabınıza yatırılıyor. Ya da kurucu CT Bilişim firmasına ait ReklaMoney Shop sitesinden sizlere alışveriş yapma imkanı tanınıyor.

## ReklamTV

ReklamTV, reklam verenler ile reklam izleyerek para kazanmak isteyenleri buluşturan bir başka izle kazan platformu. Her izlediğiniz reklamdanda para kazanamıyorsunuz. Ancak para kazandıran reklamları bulduğunuz zaman, oldukça iyi puanlara ulaşabiliyorsunuz. Puan kazandıran reklam bulmanın çok zor olmadığını belirtelim.

Bu mecra en çok reklam çeşitliliği ile dikkat çekiyor. Üyelik ücretsiz. Puanlarınız 250,000'e ulaştığında, Hızlıal sitesinden 25 TL tutarında alışveriş yapmaya hak kazanıyorsunuz.

## ReklamEkranı

Reklam Ekranı, yukarıda bahsettiğimiz mecralar içerisinde en yeni olanı. Bu sitede reklam izledikçe kontör kazanıyorsunuz. Tabiki alt üye getirmeniz halinde kazancınız artıyor. Tüm rakipleri gibi bu siteye de üyelik ücretsiz. Kazandığınız kontörleri dilediğiniz operatöre 25 ve 25'in katları olarak yükleyebiliyorsunuz.

Bu bölüm hakkında daha ayrıntılı bilgi isteyen tüm okuyucularımız [Diğer Yöntemler](#) sayfamızı inceleyebilirler.

**Diğer Yöntemler** kısmında sizler için analiz ettiğimiz basit ve güvenilir metodları düzenli olarak uygulayarak bütçenize kolayca ek gelir akışı sağlayabilirsiniz. Tek ihtiyacınız olan şey sabırla devam etmek!

## IV. EDİTÖRDEN

### **Sonuç**

Bu kitapta anlatılan tüm içeriğin, iş hayatının temel prensipleri dahilinde referans alınması ve özellikle uygulama aşamasında profesyonel bir bakış açısıyla değerlendirilmesi önerilmektedir.

Bu e-kitapta, Ek İş Portalı sitesinde yer alan ve sizlere ek iş imkanı sağlayacak bazı internetten para kazanma yöntemlerini özetlemeye çalıştık. Burada anlatılan temel bilgi düzeyinde olduğunu, arzu edenlerin daha ileri düzeyde bilgi içeren yazılı ve görsel

kaynaklar bulabileceğini hatırlatmak isteriz.

Bu son bölümde sizlerle bazı tavsiyelerimizi paylaşıp, sık yapılan hatalara ve işinize yarayacak bazı ipuçlarına değineceğiz.

Öncelikle bu konuyla ilgilenen hemen hemen herkesin, sıklıkla düştüğü en büyük yanılgıyla başlayalım. Dünyada var olan hiç bir legal işten, çok az bir sermaye ile, günde sadece 1-2 saat çalışarak milyonlar kazanamazsınız.

Evet, dünyada milyonlarca insan internetten para kazanıyor, bir kısmı ek gelir yaratmaktan ziyade, internetten yarattığı gelirlerle hayatını idame ettiriyor. Ancak tüm bunlar, burada anlatılanların neticede bir iş olduğu ve her iş gibi internette ek iş yöntemlerine de profesyonel bir bakış açısıyla yaklaşılması gerektiği gerçeğini değiştirmiyor.

Bununla beraber, internet vesilesiyle ek gelir yaratmak isteyen insanları aldatmak maksadıyla kurulmuş, binlerce site olduğunu da unutmamak gerekiyor. "Kim ayda 100.000'lerce Lira para kazanmak istemez ki?" tarzındaki sitelerden uzak durmak faydanıza olacaktır.

Ayrıca burada anlatılan her yöntemin sizler için uygun olmayabileceği de bir başka uyarı konusu.

Aramızdan bazıları satış ortaklığı sistemi ile, çok ufak bir sermaye ayırarak ek iş yapmaya başlayabilir, bazıları kendine drop shipping yöntemini uygun görebilir, yine bazıları, büyük bir işletme sermayesi ile ithalata başlayıp, ithal ettiği ürünleri Türkiye'deki sitelerde satabilir. Ya da bir kısmımız hiç sermaye ayırmadan, sadece reklam oku kazan yöntemi ile ek

gelir yaratmaya başlayabilir, hatta üye sayısını arttırmak suretiyle, risk almadan ciddi rakamlar kazanabilir.

Ancak yukarıda da bahsettiğimiz üzere, hangi yöntemi seçersek seçelim, profesyonel bir bakış açısıyla konuya yaklaşmamız lehimize olacaktır.

Bir diğer tavsiyemiz de kaynak arama konusunda ısrarcı olmanız. Burada anlatılan yöntemlerle ilgili, internette binlerce doküman bulabilirsiniz. Sadece örnek vermek maksadıyla, internette üstünkörü bir arayışla, Clickbank'ta doğru ürün seçimi konusunda yüzlerce e-kitaba ve siteye erişmek mümkün.

Bu kitapta sadece temel bilgiler verildiğini bir kere daha hatırlatır, doğru pazarı keşfetmek, doğru ürünü bulmak, minimum maliyetle maksimum getirili reklam kampanyaları düzenlemek, kampanyalar için doğru anahtar kelimeleri seçmek, internette pazarlama stratejilerini öğrenmek, e-ticaret için niş ürünleri bulmak gibi konulara eğilmenizi tavsiye ederiz.

**Editörden** bölümünde sizler için faydalı olacağını düşündüğümüz bazı tespitlerimizi paylaştık.

## SONUÇ

Ek İş Portalı olarak, sizler için hazırladığımız bu e-kitabı beğendiğinizi umarız. Burada vermeye çalıştığımız bilgiler, [www.ekisportali.com](http://www.ekisportali.com) sitesinde detaylı olarak anlatılan internetten para kazanma yöntemleri hakkında bir özetten ibaret.

Sonuç olarak, siz de dünyadaki milyonlarca insan gibi internette yer alan değişik iş fikirleri hakkında bilgi edinebilir, sizlere uygun olan yöntemi deneyerek kendinize ek gelir yaratabilirsiniz.

Bizimle iletişime geçmek isterseniz, aşağıda yer alan mail adresini seçerek görüş, öneri ve sorularınızı bizlere iletebilirsiniz.

Saygılarımızla,

[www.ekisportali.com](http://www.ekisportali.com)

Ekonomik Özgürlüğe Giden Yol!

[info@ekisportali.com](mailto:info@ekisportali.com)